

## **PLEC DE CONDICIONS ECONÒMIQUES, TÈCNIQUES I ADMINISTRATIVES PER A LA CONTRACTACIÓ DEL SERVEI D'ACOMPANYAMENT A PROJECTES QUE PARTICIPIN EN EL PROGRAMA D'ACCELERACIÓ EMPRESARIAL 2019**

### **Objecte del plec i objectius del projecte:**

Innobaix, l'Agència per la Innovació i el coneixement del Baix Llobregat treballa per impulsar i enfortir la capacitat d'innovació de les empreses i les institucions. És un clúster d'innovació que reuneix el talent, el coneixement i la capacitat de crear aliances per impulsar el creixement de nous projectes empresarials.

L'objecte del plec és recollir les bases que definiran el conjunt de condicions i el procediment per a la tramitació, i contractació del servei d'acompanyament i desenvolupament de projectes empresarials que participin en el programa "Acceleradora empresarial". L'edició 2019 de l'"Acceleradora empresarial" pretén impulsar el creixement empresarial mitjançant un acompanyament especialitzat orientat a empresaris o directius d'empreses que vulguin accelerar l'activitat dels seus negocis amb els fonaments de la innovació i la internacionalització.

### **Característiques tècniques del servei a contractar:**

El projecte "Acceleradora empresarial" contempla un conjunt d'accions destinades a l'acompanyament al desenvolupament de projectes empresarials de diferent tipologia. Per aquest motiu el concurs s'estructura en lots tenint en compte les característiques dels projectes empresarials que participaran i l'assessorament que requeriran per part de les empreses proveïdores.

El nombre màxim de projectes participants seran 8 i es distribuïran en les diferents categories o lots que a continuació es descriuen:

#### **Lot número 1: ACOMPANYAMENT A EMPRESES AMB PROJECTES DE CREIXEMENT I EXPANSIÓ AMB ELS FONAMENTS DE LA INNOVACIÓ I LA INTERNACIONALITZACIÓ.**

##### *Descripció de les accions a realitzar:*

Cada projecte rebrà 45 hores d'acompanyament per a l'assoliment dels objectius mitjançant:

-Assessorament individual per part d'un/a tècnic/a especialista en processos de gestió, disseny i implementació de models de creixement de projectes empresarials amb fonaments innovadors i d'internacionalització. Entre les diferents activitats a realitzar s'inclou:

- 1 reunió inicial entre consultora i representant del projecte que participi, de presentació i coneixement dels detalls de l'estratègia de creixement.
- 1 sessió d'anàlisi i suport a la preparació d'una presentació del projecte empresarial davant d'inversors.
- Reunions de seguiment del pla de negoci i presentacions.

-Trobades de mentoratge: Al llarg de l'acompanyament cada projecte participarà almenys en una trobada amb mentors, altres empresaris o directius per contrastar decisions estratègiques per l'empresa.

-Activitats de networking: L'equip assessor executarà el pla de networking proposat, adaptant, preparant, i realitzant almenys una activitat de networking en la que participi cada un dels projectes participants.

-Suport en la cerca de finançament: El tècnica o tècnica assessor dedicarà un mínim de 2 hores a la valoració de la necessitat de finançament per al desenvolupament del projecte, i si s'escau assessorarà i acompanyarà els projectes en aquesta matèria.

*Calendari:*

L'acompanyament es durà a terme en un màxim de 9 mesos a llarg de l'any 2019.

*Metodologia:*

La metodologia ha de prioritzar l'atenció personalitzada a cada un dels projectes. Un mínim del 50% de les hores d'assessorament es duran a terme mitjançant reunions presencials. La resta d'hores podran dur-se a terme amb format grupal, on-line, i/o en els espais que es requereixin per l'assoliment dels objectius.

## **Lot número 2: ACOMPANYAMENT A PROJECTES AMB IMPACTE SOCIAL**

*Descripció de les accions a realitzar:*

Cada projecte rebrà 45 hores d'acompanyament per a l'assoliment dels objectius mitjançant:

-Assessorament individual per part d'un/a tècnic/a especialista en processos de gestió, disseny i implementació de models de creixement de projectes empresarials amb impacte social. Entre les diferents activitats a realitzar s'inclou:

- 1 reunió inicial entre consultora i representant del projecte que participi, de presentació i coneixement dels detalls de l'estratègia de creixement.
- 1 sessió d'anàlisi i suport a la preparació d'una presentació del projecte empresarial davant d'inversors.
- Reunions de seguiment del pla de negoci i presentacions.

-Trobades de mentoratge: Al llarg de l'acompanyament cada projecte participarà almenys en una trobada amb mentors, altres empresaris o directius per contrastar decisions estratègies per l'empresa.

-Activitats de networking: L'equip assessor executarà el pla de networking proposat, adaptant, preparant, i realitzant almenys una activitat de networking en la que participi cada un dels projectes participants.

-Suport en la cerca de finançament: El tècnica o tècnica assessor dedicarà un mínim de 2 hores a la valoració de la necessitat de finançament per al desenvolupament del projecte, i si s'escau assessorarà i acompanyarà els projectes en aquesta matèria.

*Calendari:*

L'acompanyament es durà a terme en un màxim de 9 mesos a llarg de l'any 2019.

*Metodologia:*

La metodologia ha de prioritzar l'atenció personalitzada a cada un dels projectes. Un mínim del 50% de les hores d'assessorament es duran a terme mitjançant reunions presencials. La resta d'hores podran dur-se a terme amb format grupal, on-line, i/o en els espais que es requereixin per l'assoliment dels objectius.

### **Lot número 3: ACOMPANYAMENT A START UP'S EN PROCÉS DE CONSOLIDACIÓ DEL NEGOCI**

#### *Descripció de les accions a realitzar:*

Cada projecte rebrà 45 hores d'acompanyament per a l'assoliment dels objectius mitjançant:

-Assessorament individual per part d'un/a tècnic/a especialista en processos de gestió, disseny i implementació de models de consolidació i creixement de projectes empresarials. Entre les diferents activitats a realitzar s'inclou:

- 1 reunió inicial entre consultora i representant del projecte que participi, de presentació i coneixement dels detalls de l'estratègia de creixement.
- 1 sessió d'anàlisi i suport a la preparació d'una presentació del projecte empresarial davant d'inversors.
- Reunions de seguiment del pla de negoci i presentacions.

-Trobades de mentoratge: Al llarg de l'acompanyament cada projecte participarà almenys en una trobada amb mentors, altres empresaris o directius per contrastar decisions estratègies per l'empresa.

-Activitats de networking: L'equip assessor executarà el pla de networking proposat, adaptant, preparant, i realitzant almenys una activitat de networking en la que participi cada un dels projectes participants.

-Suport en la cerca de finançament: El tècnica o tècnica assessor dedicarà un mínim de 2 hores a la valoració de la necessitat de finançament per al desenvolupament del projecte, i si s'escau assessorarà i acompanyarà els projectes en aquesta matèria.

#### *Calendari:*

L'acompanyament es durà a terme en un màxim de 9 mesos a llarg de l'any 2019.

#### *Metodologia:*

La metodologia ha de prioritzar l'atenció personalitzada a cada un dels projectes. Un mínim del 50% de les hores d'assessorament es duran a terme mitjançant reunions presencials. La resta d'hores podran dur-se a terme amb format grupal, on-line, i/o en els espais que es requereixin per l'assoliment dels objectius.

### **Pressupost de licitació i valor estimat:**

Donat que el programa de l'"Acceleradora empresarial" ofereix un acompanyament especialitzat i personalitzat a un nombre de projectes limitat i que el procés de licitació del servei es planteja per "lots" tenint en compte la tipologia d'aquests, a continuació s'indica el número màxim de projectes que seran seleccionats en cada un dels lots:

**Lot número 1: ACOMPANYAMENT A EMPRESES AMB PROJECTES DE CREIXEMENT I EXPANSIÓ AMB ELS FONAMENT DE LA INNOVACIÓ I LA INTERNACIONALITZACIÓ.**

- Nombre màxim de projectes participants: 4

**Lot número 2: ACOMPANYAMENT A PROJECTES AMB IMPACTE SOCIAL.**

- Nombre màxim de projectes participants: 2

**Lot número 3: ACOMPANYAMENT A START UP'S EN PROCÉS DE CONSOLIDACIÓ DEL NEGOCI.**

- Nombre màxim de projectes participants: 2

Les empreses adjudicatàries de cada un dels lots s'encarregaran de l'acompanyament del còmput total de projectes participants. En les propostes s'haurà d'indicar el número i nom del lot al que concursa l'empresa i s'haurà de quantificar el cost per acompanyament unitari tenint en compte els següents màxims:

El pressupost màxim del servei d'acompanyament i assessorament a un projecte empresarial es fixa en la quantitat de 3.750,00 € (sense IVA).

Serà necessari indicar l'IVA que es correspondrà amb un 21% i que com a màxim pot ascendir a la quantitat de 787,50 € per projecte atès.

El valor màxim estimat del servei per projecte assessorat és de 4.537,50€ (IVA inclòs).

Les empreses podran presentar proposta a un o més lots sempre que per cadascuna d'elles iguali o disminueixi en la seva oferta el pressupost de licitació.

El preu màxim de licitació de cada un dels lots és el següent:

Lot 1: El pressupost màxim del servei d'acompanyament i assessorament a 4 projectes empresarials de creixement i expansió amb els fonaments de la innovació i la internacionalització es fixa en la quantitat de 15.000,00 € (sense IVA).

Lot 2: El pressupost màxim del servei d'acompanyament i assessorament a 2 projectes empresarials amb impacte social es fixa en la quantitat de 7.500,00 € (sense IVA).

Lot 3: El pressupost màxim del servei d'acompanyament i assessorament a 2 projectes empresarials Start up en procés de consolidació del negoci es fixa en la quantitat de 7.500,00 € (sense IVA).

Si bé es preveu la participació del número màxim de projectes anteriorment descrit, les empreses contractades facturaran el seu servei segons el nombre de projectes finalment acompanyats.

### **Finançament del programa:**

El pressupost màxim per aquest projecte anirà a càrrec de les partides del pressupost general d'Innobaix de 2019 per al projecte "Acceleradora empresarial".

### **Requisits de capacitat, aptitud i solvència dels licitadors:**

El programa d'"Acceleració empresarial" requereix dels serveis de més d'una consultora o expert/a amb experiència en acompanyament a empreses en fase de consolidació i creixement, per atendre la diversa tipologia de projectes, i per a poder donar suport en el procés de disseny i implementació del programa de creixement als i les empresàries i/o els i les directives que participin.

Innobaix considerarà capacitades aquelles persones físiques o jurídiques, amb condició d'empresari/a que tinguin capacitat d'obrar i que no estiguin incorregudes en cap dels supòsits d'incapacitat o prohibicions de contractar determinats a la legislació vigent. Els proveïdors dels serveis han de disposar dels recursos tècnics i humans que garanteixin l'execució del servei atenent a les diferents activitats programades. Així mateix, els o les empresàries hauran de comptar amb l'habilitació professional o empresarial que, en el seu cas, sigui exigible per a la realització de l'activitat o la prestació que constitueixi l'objecte del contracte.

Les empreses licitadores hauran d'acreditar experiència prèvia dels experts mitjançant el CV, indicant l'experiència, la solvència tècnica i professional en el desenvolupament de projectes d'acompanyament al creixement d'empreses.

### **Requeriments específics per l'empresa consultora:**

L'empresa adjudicatària de cada un dels lots concursats es compromet amb Innobaix a:

- Elaborar i fer entrega d'un informe de devolució de la definició de la proposta de recolzament que es farà a cada un dels projectes participants.
- Gestionar la documentació de sol·licitud i informació necessària de l'empresa.
- Col·laborar en el procés de selecció i definició de la proposta de recolzament.
- Lliurar la memòria justificativa de les accions concretes i detallades dutes a terme amb cada projecte.
- Lliurar els fulls de signatures justificatives de les accions realitzades i dels dies d'acció.
- Facilitar qualsevol altra informació en cas que Innobaix requereixi tenir coneixement del procés, fase o execució realitzada en algun projecte.

### **Projectes participants en l' "Acceleradora empresarial":**

Innobaix derivarà els projectes empresarials adequats als requeriments del pla d' "Acceleració empresarial" i valorarà la capacitat de l'empresa licitadora per aportar projectes innovadors al programa de creixement empresarial.

### **Ofertes que han de presentar els licitadors, terminis, forma i contingut de les mateixes:**

Les empreses que concursin hauran de presentar una oferta per cada un dels lots als que licitin i aquestes hauran de contenir:

- Una descripció tècnica de les activitats a realitzar segons el lot al que es proposin els serveis descrits indicant la metodologia a emprar.
- Una oferta econòmica per projecte i lot al que concursin.
- Acreditació de l'expertesa i solvència tècnica de l'empresa complimentant l'annex 1.
- Cada proposta haurà d'anar acompanyada del CV dels o de les expertes responsables directes de l'atenció a les empreses i projectes empresarials participants.

El termini per a rebre ofertes per part de les empreses serà fins el **25 de març de 2019** i s'hauran de fer arribar per correu electrònic a l'adreça: [innobaix@innobaix.cat](mailto:innobaix@innobaix.cat).

Les empreses que proposin ofertes acceptaran incondicionalment aquestes condicions i requisits tècnics, així com la resta de la normativa aplicable a aquesta licitació.

La presentació de les proposicions porta implícita l'autorització per incorporar les dades personals en els sistemes d'informació d'Innobaix, d'acord amb la legislació o normativa vigent en cada cas, als efectes de la tramitació del present expedient de contractació.

D'acord amb el Reglament General de Protecció de Dades de la UE (2016/679), Llei Orgànica 3/2018 de Protecció de Dades, Innobaix garanteix la confidencialitat en el tractament de les dades de caràcter personal que recull, així com la implementació de les mesures d'ordre tècnic i organitzatiu, que vetllin per la seguretat d'aquestes dades. Igualment, es podrà exercir el dret d'accés, rectificació, cancel·lació o oposició presentant escrit a aquesta entitat.

Cada empresa podrà presentar una única oferta a cada un dels lots concursats. No s'admetran propostes que difereixin de les condicions tècniques exigides per a l'execució del servei.

Si en el moment de la revisió de la documentació aportada s'observen defectes o errors en la documentació presentada pels concursants, Innobaix ho comunicarà en cada cas, podent concedir un termini no superior a 3 dies hàbils per esmenar-los. També s'acceptaran de les empreses aclariments sobre documents presentats o requerir-los per a la presentació en un termini no superior a 5 dies naturals.

Aquestes comunicacions es realitzaran mitjançant correu electrònic, tenint aquest mitjà plena validesa per considerar efectuada la sol·licitud a l'empresa licitadora perquè esmeni la documentació presentada o presenti aclariments o altres documents complementaris.

### **Criteris de valoració de les ofertes:**

La valoració de les ofertes rebudes es farà seguint els criteris:

- Avaluable de forma automàtica:

Oferta econòmica, fins 70 punts sobre 100.

Els projectes que es rebin per a cada lot s'ordenaran segons preu assignant 0 punts a les ofertes iguals al preu de licitació i la màxima puntuació a l'oferta econòmica més baixa (sempre que es considerin preus dintre del mercat) puntuant-se la resta d'ofertes en funció de les baixes d'acord amb la fórmula:

Preu

Puntuació= punts màxims x ( Preu licitació - Preu ofertat ) / ( Preu licitació - Preu oferta mes baixa)

- Criteris vinculats a l'objecte del contracte avaluable per un judici de valor:

Acreditació expertesa i metodologia innovadora, fins a 30 punts sobre 100.

Els criteris estaran subjectes als lots licitats:

-Lot número 1: ACOMPANYAMENT A EMPRESES AMB PROJECTES DE CREIXEMENT I EXPANSIÓ AMB ELS FONAMENTS DE LA INNOVACIÓ I LA INTERNACIONALITZACIÓ.

- La introducció de metodologia innovadora en els processos d'acompanyament al desenvolupament empresarial es valorarà amb 15 punts sobre 100.
- Fins a 15 punts sobre 100 per l'acreditació de l'empresa pel que fa a l'expertesa i solvència tècnica en acompanyament especialitzat a un mínim de 5 processos de creixement empresarial amb fonaments d'innovació i internacionalització per part de l'equip en els últims 5 anys.

-Lot número 2: ACOMPANYAMENT A PROJECTES AMB IMPACTE SOCIAL.

- La introducció de metodologia innovadora en els processos d'acompanyament al desenvolupament empresarial es valorarà amb 15 punts sobre 100.
- Fins a 15 punts sobre 100 per l'acreditació de l'empresa pel que fa a l'expertesa i solvència tècnica en acompanyament especialitzat a un

mínim de 5 processos de creixement empresarial de l'àmbit social en els últims 5 anys.

-Lot número 3: ACOMPANYAMENT A START UP'S EN PROCÉS DE CONSOLIDACIÓ DEL NEGOCI.

- o La introducció de metodologia innovadora en els processos d'acompanyament al desenvolupament empresarial es valorarà amb 15 punts sobre 100.
- o Fins a 15 punts sobre 100 per l'acreditació de l'empresa pel que fa a l'expertesa i solvència tècnica en el desenvolupament i consolidació d'un mínim de 5 projectes empresarials en els últims 5 anys.

Total puntuació màxima **100 punts**.

En cas d'empat en les puntuacions obtingudes per les ofertes de les empreses licitadores, es tindrà en compte la posició obtinguda en la puntuació econòmica.

Una vegada valorades les ofertes rebudes i resolt el procés concursal, es donarà publicitat de les empreses seleccionades per a l'execució de l'acompanyament als projectes participants del pla de l'"Acceleradora empresarial" dels diferents lots licitats a la web de l'entitat: <http://www.innobaix.cat/som-transparents/>.

Les empreses seleccionades hauran de presentar la documentació que acrediti la capacitat d'obrar així com la documentació justificativa d'estar al corrent en el compliment de les seves obligacions tributàries i amb la Seguretat Social, així com el document d'alta en l'Impost sobre Activitats Econòmiques en cas que procedeixi.

Un cop presentada la documentació assenyalada l'òrgan de contractació acordarà l'adjudicació amb cada una de les empreses proposades.

### **Forma de pagament:**

Cada una de les empreses adjudicatàries podran escollir entre una única factura al final de la prestació del servei o bé la presentació d'una factura a la finalització de cada acompanyament a un projecte empresarial. En aquest cas caldrà acompanyar la factura de la deguda justificació tècnica de la feina realitzada fins a la data de la facturació.

El pagament es farà efectiu el dia 30 del mes següent a l'emissió de la factura.